

Teknisk sælger til Hedegaard Nordic

Er du en sælgende profil med erfaring inden for byggeri/konstruktion og har mod på at få Grønland helt ind under huden? Så har vi måske jobbet til dig!

I Hedegaard Nordic er vi rådgivende købmænd. Vi lever af at dække vores kunders behov for byggematerialer. Vi har travlt og derfor søger vi yderligere en teknisk sælger til vores forretning rettet mod Grønland.

Rådgivende sælger til det grønlandske marked

Jobbet omfatter mindst en årlig rejse til Grønland, hvor relationer er altafgørende for en god forretning. Den tætte daglige kontakt med vores håndværker-kunder i Grønland er i centrum, da du i partnerskab med dem beregner behov og priser på forskellige projekter, som der i de kommende år forventes mange af.

Produkterne dækker bredt over alt, som efterspørges af vores VVS- og entreprenør-kunder. Teknisk forståelse af tegninger og produkter er en forudsætning for at kunne dække vores kunders behov og en stor del af vores service.

Vi sætter den gode service i højsædet, som – om nogen steder – betyder noget i Grønland. Som teknisk sælger i Hedegaard Nordic får du sammen med teamet ansvar for kunder og den samlede økonomi i afdelingen og der er masser af muligheder for at udvikle forretningen i den retning, som du tager den. Du får direkte reference til direktøren og varetager sammen med tre øvrige sælgere de overordnede tiltag, som gør os i stand til at vedligeholde og udvide vores kundebase. Der er aldrig langt fra tanke til handling, hvilket er en af vores klare konkurrencemæssige fordele, når vi handler med vores leverandører og kunder.

Du er teknisk købmand med ambitioner om at blive medejer.

Din uddannelsesmæssige baggrund er ikke afgørende. Vigtigt er det, at du har et godt overblik og en evne til at sætte dig ind i kompleksitet ift. teknisk tegningsforståelse og efterfølgende indkøb og salg af produkterne.

Vi ser gerne, at du har konkret erfaring med beregning inden for byggeri, men vi investerer gerne i den rigtige. Endelig har du gode kommunikative evner og formår at tale med både kunder og leverandører. Du bevarer roen, når det brænder på, og træffer selvstændigt de nødvendige beslutninger i samarbejde med teamet.

For den meget ambitiøse kandidat rummer stillingen på sigt mulighed for medejerskab og varetagelse af hovedansvar for forretningen rettet mod det grønlandske marked.

Frihed under ansvar

Som medarbejder i Hedegaard Nordic bliver du del af en lille virksomhed med tårnhøje ambitioner. Vi har en fri omgangstone og alle byder ind med meninger, gode ideer og innovative løsningsforslag. Du får stor frihed under ansvar og vil i høj grad få mulighed for at definere din egen rolle. Du får base på vores hovedkontor midt ude i skoven, men forventes løbende at besøge vores grønlandske kunder og pleje vores leverandører.

Lyder det som noget for dig?

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Thomas Sandal Hansen, tlf. 2346 4552. Har vi fanget din interesse, så send straks CV og ansøgning til tsh@hnordic.dk.

Hedegaard Nordic A/S

Vi er en af de ældste virksomheder i Thisted Kommune og går helt tilbage til 1864. Vi er startet som købmænd og selvom varer har ændret sig lidt igennem tiderne, så er vi stadig købmænd. I dag har forretning to spor; salg af træ og salg af byggematerialer i en lidt bredere forstand til Grønland.

Hedegaard Nordic, som beskæftiger 11 medarbejdere, er totalleverandør af byggematerialer til grønlandske VVS-, entreprenør- og tømrervirksomheder. Vi har til huse i Vester Vandet, lidt uden for Thisted og sender herfra ugentligt byggematerialer til vores grønlandske kunder. Udover salg til Grønland importerer vi træ fra Sverige og Finland, som vi primært afsætter i Danmark og på Færøerne.